

# Fragebogen zur 13. Befragung des InVV 2026



Sehr geehrte Damen und Herren,

herzlichen Dank, dass Sie an der 13. Vermögensverwalterbefragung des Institutes für Vermögensverwaltung (InVV) an der Technischen Hochschule Aschaffenburg unter Leitung von Prof. Dr. Webersinke teilnehmen.

Ziel der Befragung ist es, den Markt der unabhängigen Vermögensverwaltungen in Deutschland transparent aufzuarbeiten. Somit wollen wir einen Mehrwert für Sie und Ihre Kunden sowie für die Branche allgemein schaffen.

Unser Fragebogen umfasst 72 Fragen und gliedert sich in die folgenden vier Bereiche:

- Entwicklung der Kunden und des verwalteten Vermögens
- Organisation der Gesellschaft
- Finanzielle Lage der Vermögensverwalter
- Anlagestrategie und bevorzugte Assetklassen

Die Bearbeitung des Fragebogens nimmt einen Zeitaufwand von rund 30 Minuten in Anspruch. Sie können gerne jederzeit die Befragung unterbrechen und wieder aufnehmen. Auch geschätzte Angaben oder unvollständig abgegebene Fragebögen helfen uns weiter.

Wichtige Punkte zur Bearbeitung der Befragung:

1. Zwischenspeicherung von Daten: Mit dem Klick auf die nächste Umfrageseite, werden Ihre Daten gespeichert.
2. Unterbrechung des Fragebogens: Sie können die Bearbeitung jederzeit unterbrechen. Bitte speichern Sie zuvor Ihre bereits beantworteten Fragen ab (siehe Punkt 1). Wenn Sie dies getan haben, können Sie das Internetfenster schließen. Bei Ihrer nächsten Anmeldung können Sie mit dem Zurück-Button auf Ihre zuvor bearbeiteten Seiten gehen.
3. Beendigung der Befragung: Sobald Sie am Ende der Befragung angekommen sind und Ihnen die Fortschrittsanzeige 100 % anzeigt, sind die Daten bei uns angekommen und Sie können das Internetfenster schließen. Es wird keine automatische Eingangsbestätigung der Daten versendet.

Vielen Dank für Ihre Teilnahme

Ihr Institut für Vermögensverwaltung

## Frageblock 1: Kundenstruktur

### 1.1 Wie viele Kunden betreuen Sie momentan?

Bitte geben Sie die absolute Anzahl an Kunden an.

\_\_\_\_\_

### 1.2 Wie viel Prozent Ihrer Kunden sind...?

Eine Angabe von bspw. 80 % bitte als „80“ angeben, nicht als „0,8“ oder „80 %“

...Einzelmandate \_\_\_\_\_

...Kunden, die Anteile von Fonds Ihrer VV innehaben \_\_\_\_\_

### 1.3 Wie hat sich die Gesamtzahl Ihrer Kunden im Jahr 2025 verändert?

- starker Rückgang (um mehr als 15 %)
- leichter Rückgang (um 3 % bis 15 %)
- gleichbleibend (- 3 % bis + 3 %)
- leichter Anstieg (um 3 % bis 15 %)
- starker Anstieg (um mehr als 15 %)

### 1.4 Wie schätzen Sie, wird sich die Anzahl Ihrer Kunden in den nächsten 12 Monaten ändern?

- starker Rückgang (um mehr als 15 %)
- leichter Rückgang (um 3 % bis 15 %)
- gleichbleibend (- 3 % bis + 3 %)
- leichter Anstieg (um 3 % bis 15 %)
- starker Anstieg (um mehr als 15 %)

### 1.5 Wie viel Prozent Ihrer Kunden sind oder haben...?

Bitte schätzen Sie grob die Anteile für das Erstgenannte in Spalte 1 und für das Zweitgenannte in Spalte 2.

Eine Angabe von bspw. 80 % bitte als „80“ angeben, nicht als „0,8“ oder „80 %“

weiblich (1) bzw. männlich (2)  
einen akademischen Abschluss (1) oder keinen (2)

1	2

### 1.6 Von welcher dieser Gruppen haben Sie im Jahr 2025 hauptsächlich Kunden gewonnen? Mehrfachantworten möglich.

- Sparkassen
- Volks- und Raiffeisenbanken
- Großbanken
- Privatbanken
- Versicherungen
- Andere Vermögensverwalter
- Neukunden
- Keine Kunden gewonnen

**1.7 An welche dieser Gruppen haben Sie im Jahr 2025 hauptsächlich Kunden verloren?**  
Mehrfachantworten möglich.

- Sparkassen
- Volks- und Raiffeisenbanken
- Großbanken
- Privatbanken
- Versicherungen
- Andere Vermögensverwalter
- Selbstentscheider
- Keine Kunden verloren

**1.8 Auf welchem Weg haben Sie Ihrer Meinung nach die meisten Kunden gewonnen?**  
Mehrfachantworten möglich.

- Neue Berater
- Persönliche Weiterempfehlung
- Soziale Netzwerke
- Digitale Vermögensverwaltung / eigener Robo Advisor
- Zuführer (z.B. Finanz- oder Versicherungsmakler)
- Veranstaltungen
- Anzeigen
- Pressearbeit

**1.9 Wie hoch ist aktuell das Vermögen, das Sie für Ihre Kunden verwalten?**  
Angabe in Euro.  
Angabe von bspw. €100.000.000 bitte als „100000000“ eingeben

---

**1.10 Wie hat sich das von Ihnen verwaltete Vermögen im Jahr 2025 verändert?**

- starker Rückgang (um mehr als 15 %)
- leichter Rückgang (um 3 % bis 15 %)
- gleichbleibend (- 3 % bis + 3 %)
- leichter Anstieg (um 3 % bis 15 %)
- starker Anstieg (um mehr als 15 %)

**1.11 Was hat obige Änderung des verwalteten Vermögens maßgeblich verursacht?**  
Mehrfachantworten möglich.

- Kunden verloren
- Teilliquidierung
- Immobilienkäufe der Kunden
- Kapitalbedarf
- Schlechte Performance
- Tod von Kunden
- Gewinn von Neukunden
- Aufstockungen von Bestandskunden
- Gute Performance

- 1.12 Wie viel Prozent Ihrer Kunden sind gemessen am verwalteten Volumen...?**  
Bitte schätzen Sie die jeweiligen Anteile ab.  
Eine Angabe von bspw. 80 % bitte als „80“ angeben, nicht als „0,8“ oder „80 %“

**Privatkunden** \_\_\_\_\_

**Unternehmen** \_\_\_\_\_

**Stiftungen** \_\_\_\_\_

**Sonstige Kunden** \_\_\_\_\_

- 1.13 Wie hoch ist das Mindestvolumen, das ein Kunde bei Ihnen einbringen sollte?**  
Angabe bitte in Euro.

Angabe von bspw. € 10.000 als „10000“ eingeben.

...für eine standardisierte Vermögensverwaltung \_\_\_\_\_

...für eine individuelle Vermögensverwaltung \_\_\_\_\_

- 1.14 Wie viel Prozent Ihrer Kunden sind...?**  
Bitte schätzen Sie das Alter Ihrer Kunden ab.  
Eine Angabe von bspw. 20 % bitte als „20“ angeben, nicht als „0,2“ oder „20 %“

**unter 30 Jahren alt** \_\_\_\_\_

**30 bis 40 Jahre alt** \_\_\_\_\_

**40 bis 50 Jahre alt** \_\_\_\_\_

**50 bis 60 Jahre alt** \_\_\_\_\_

**60 bis 70 Jahre alt** \_\_\_\_\_

**über 70 Jahre alt** \_\_\_\_\_

- 1.15 Betreuen Sie für Kunden Depots im Ausland? Wenn ja, wo?**  
Mehrfachantworten möglich.

- Nein, ich betreue keine Kundendepots außerhalb Deutschlands
- in der Schweiz
- in Lichtenstein
- in Österreich
- in den USA
- in anderen Ländern (bitte angeben): \_\_\_\_\_

- 1.16 Hat sich die Nachfrage nach einer Depotführung im Ausland im letzten Jahr verändert?**

- Ja, erhöht
- Ja, vermindert
- Nein, gleichgeblieben

**1.17 Welches Medium nutzen Sie hauptsächlich für Ihren Kundenkontakt?**  
Mehrfachantworten möglich.

- Persönlicher Kontakt
- Brief
- E-Mail
- Telefon
- Online-Meetings
- Social Media (Facebook, LinkedIn, ...)

## Frageblock 2: Mitarbeiterstruktur

**2.1 Wie viele Mitarbeitende beschäftigen Sie momentan?**  
Teilzeitstellen bitte in Vollzeitstellen (Full Time Equivalence) umwandeln

---

**2.2 Wie hat sich diese Anzahl im Jahr 2025 geändert?**  
Bitte geben Sie für die jeweilige Kategorie die Anzahl umgerechnet in Vollzeitstellen an.

Neueinstellungen \_\_\_\_\_

Abgebautes Personal \_\_\_\_\_

**2.3 Planen Sie Personalveränderungen für das nächste Jahr?**

- Ja, Personalzuwachs
- Nein
- Ja, Personalabbau

**2.4 Wie viel Prozent Ihrer Mitarbeitenden sind...?**  
Bitte schätzen Sie das Alter Ihrer Mitarbeitenden ab.  
Eine Angabe von bspw. 20% bitte als „20“ angeben, nicht als „0,2“ oder „20%“

unter 30 Jahren alt \_\_\_\_\_

30 bis 40 Jahre alt \_\_\_\_\_

40 bis 50 Jahre alt \_\_\_\_\_

50 bis 60 Jahre alt \_\_\_\_\_

über 60 Jahre alt \_\_\_\_\_

**2.5 Wie viel Prozent Ihrer Mitarbeitenden sind...?**  
Bitte schätzen Sie grob die Anteile für das Erstgenannte in Spalte 1 und für das Zweitgenannte in Spalte 2.  
Eine Angabe von bspw. 20% bitte als „20“ angeben, nicht als „0,2“ oder „20%“

weiblich (1) bzw. männlich (2)

1	2

**2.6 Schätzen Sie bitte, wie viel Prozent der täglichen Arbeitszeit in Ihrem Unternehmen mit Kundenkontakt erfolgt.**

Eine Angabe von bspw. 20 % bitte als „20“ angeben, nicht als „0,2“ oder „20 %“

---

**2.7 Schätzen Sie bitte, wie viel Prozent der täglichen Arbeitszeit in Ihrem Unternehmen in regulatorische Maßnahmen investiert wird.**

Eine Angabe von bspw. 20 % bitte als „20“ angeben, nicht als „0,2“ oder „20 %“

---

**2.8 Welche regulatorische Maßnahme ist aus Ihrer Sicht die unsinnigste? Welche Vorschriften sollten geändert werden? Bitte nennen Sie nur Stichpunkte.**

---

**2.9 Wie hoch ist die Anzahl der Mitarbeitenden, die...**

**im direkten Kundenkontakt stehen?**

---

**Portfoliomanager (ohne Kundenkontakt) sind?**

---

**im Back-Office arbeiten?**

---

**2.10 Welche beruflichen Qualifikationen gibt es in Ihrem Unternehmen?**

Bitte geben Sie hinter der Wahlmöglichkeit die Anzahl an Mitarbeitenden an, für die diese Qualifikation den höchsten Abschluss darstellt.

**Bank- oder IHK-Kaufmann**

---

**Bachelor**

---

**Master**

---

**Diplom**

---

**Promotion**

---

**Zusatzqualifikation (z.B. CFA, CIIA, CFP u.Ä.)**

---

**Sonstige Qualifikationen (bitte im Textfeld angeben)**

---

**2.11 Wünschen Sie sich ein berufsbegleitendes Studium „Vermögensverwaltung“ an einer staatlichen Hochschule zur Gewinnung und Weiterbildung Ihrer Mitarbeitenden?**

- Ja**
- Nein**

**2.12 Sind Sie Mitglied im Verband unabhängiger Vermögensverwalter (VuV)?**

- Ja**
- Nein**

**2.13 Was schätzen Sie an der Verbandsarbeit des VuV? Wo haben Sie Kritikpunkte?**

---

**2.14 Bitte geben Sie die erste Ziffer der Postleitzahl Ihres Hauptsitzes an.**  
Zum Beispiel „8“ für München (statt 80331)

---

**2.15 Bitte geben Sie die Rechtsform Ihrer Vermögensverwaltung an.**  
Zum Beispiel „AG“, „GmbH“, etc.

---

**Frageblock 3: Allgemeine wirtschaftliche Lage der Vermögensverwaltung**

**3.1 Wie hoch war Ihre Eigenkapitalrentabilität vor Steuern im letzten Wirtschaftsjahr?**  
Bitte wählen Sie eine Kategorie aus.

- Negativ
- 0 % bis 10 %
- 10 % bis 20 %
- 20 % bis 30 %
- 30 % bis 40 %
- 40 % bis 50 %
- Größer 50 %

**3.2 Wie hat sich dieses Ergebnis im Vergleich zum Vorjahr verändert?**

- Deutlich schlechter (mehr als 5%-Punkte gefallen)
- Schlechter (5%-Punkte bis 1%-Punkt gefallen)
- Unverändert (- 1%-Punkt bis + 1%-Punkt)
- Besser (1%-Punkt bis 5%-Punkte gestiegen)
- Deutlich besser (mehr als 5%-Punkte gestiegen)

**3.3 Welche Gründe führten zum Anstieg bzw. Rückgang dieses Ergebnisses?**  
Mehrfachantworten möglich.

- Kapitalmarktentwicklung
- Neukundengewinnung
- Kundenverlust
- Kostenentwicklung
- Sonstige (bitte angeben): \_\_\_\_\_

**3.4 Wie hoch ist Ihr Return on Assets (ROA)?**  
D.h. der Jahresüberschuss plus Zinsaufwand, geteilt durch Ihr Gesamtkapital  
Eine Angabe von bspw. 80 % bitte als „80“ angeben, nicht als „0,8“ oder „80 %“.

---

**3.5 Wie hoch ist Ihre Cost-Income-Ratio (CIR)?**  
D.h. der Verwaltungsaufwand geteilt durch die Erträge.  
Eine Angabe von bspw. 80 % bitte als „80“ angeben, nicht als „0,8“ oder „80 %“

---

**3.6 Wie viele Prozent Ihrer Kosten sind...?**  
Eine Angabe von bspw. 80 % bitte als „80“ angeben, nicht als „0,8“ oder „80 %“

**Personalkosten** \_\_\_\_\_

**Kosten für regulatorische Aufwendungen** \_\_\_\_\_

**Sonstige Kosten** \_\_\_\_\_

**3.7 Nennen Sie das Geburtsjahr Ihrer Geschäftsführer**  
Bitte befüllen Sie je ein Textfeld pro Geschäftsführer mit dem jeweiligen Geburtsjahr.  
Angabe bitte bspw. als „1972“

**Geschäftsführer 1** \_\_\_\_\_

**Geschäftsführer 2** \_\_\_\_\_

**Geschäftsführer 3** \_\_\_\_\_

**Geschäftsführer 4** \_\_\_\_\_

**Geschäftsführer 5** \_\_\_\_\_

**3.8 Bieten Sie Ihren Kunden Anlageberatung gegen Honorar an?**

- Ja
- Nein

**3.9 Wie ist Ihr Ertrag aufgeteilt?**  
Bitte geben Sie jeweils die prozentualen Ertragsbestandteile an.  
Eine Angabe von bspw. 80 % bitte als „80“ angeben, nicht als „0,8“ oder „80 %“

**Erfolgsabhängige Vermögensverwaltungsgebühren** \_\_\_\_\_

**Erfolgsunabhängige Vermögensverwaltungsgebühren** \_\_\_\_\_

**Bestandsprovisionen nach Zuwendungsverzeichnis** \_\_\_\_\_

**Managementfees eigener Investmentfonds** \_\_\_\_\_

**Sonstige Ertragsbestandteile** \_\_\_\_\_

**3.10 Nutzen Sie bereits aktiv künstliche Intelligenz (KI) im Portfoliomanagement?**

- Ja, wir setzen KI-Lösungen im Portfoliomanagement ein
- Ja, wir „experimentieren“ mit KI-Lösungen im Portfoliomanagement
- Nein, aber wir planen KI-Lösungen im Portfoliomanagement einzusetzen

- Nein, wir sehen aktuell keinen Anwendungsfall für KI-Lösungen im Portfoliomangement

**3.11 Wo sehen Sie in den nächsten Jahren Potenziale für den Einsatz von Künstlicher Intelligenz (KI) an der Kundenschnittstelle?**  
Mehrfachantworten möglich.

- Kundenservice (z.B. Chatbots, Sprachassistenten)
- Personalisierte Kundenkommunikation (z.B. Empfehlungen, Gesprächsanlässe)
- Kundenberatung (z.B. Erstberatung durch Avatar)
- Vertriebsunterstützung (z.B. Dokumentenerkennung, Terminvor- & nachbereitung)
- Andere Potenziale \_\_\_\_\_
- Kein Potential für Einsatz von KI an der Kundenschnittstelle

**3.12 Bieten Sie Ihren Kunden neben den klassischen auch digitale Dienstleistungen an (Whitelabeling)?**

- Ja, tun wir bereits
- Ja, planen wir im nächsten Jahr aufzunehmen
- Nein
- Wenn ja, was? \_\_\_\_\_

**3.13 Bieten Sie Ihren Kunden Vermögensnachfolgeplanung an?**

- Ja
- Nein

**3.14 Wie viele Kunden begleiten Sie in Erbschafts- und Nachfolgeanfragen?**

Bitte geben Sie den prozentualen Wert an.

Eine Angabe von bspw. 80 % bitte als „80“ angeben, nicht als „0,8“ oder „80 %“

---

**3.15 Welche Veränderungen beobachten Sie bei den Bedürfnissen der Erben- bzw. Nachfolgegeneration?**  
Mehrfachantworten möglich.

- Höhere Bereitschaft zur digitalen Beratung
- Höhere Ansprüche an das digitale Kundenerlebnis
- Mehr Interesse an alternativen Assetklassen (z.B. Kryptowährungen)
- Mehr Interesse an nachhaltigen Anlagestrategien (ESG-Kriterien)
- Größere Preissensitivität
- Mehr Bedarf an personalisierten Lösungen (z.B. Finanzplanung, Finanzbildung)
- Weitere Veränderungen \_\_\_\_\_
- Keine beobachtbaren Veränderungen

**3.16 Wie schätzen Sie selbst Ihre gegenwärtige Geschäftslage ein?**

- Sehr gut
- Gut
- Solide
- Schlecht
- Sehr schlecht

**3.17 Wie lautet Ihre Prognose für Ihre Geschäftslage in 12 Monaten?**

- Sehr gut**
- Gut**
- Solide**
- Schlecht**
- Sehr schlecht**

**3.18 Planen Sie für das nächste Jahr Maßnahmen, die mit einer Änderung der Gesellschafterstruktur verbunden sind?**

Mehrfachantworten möglich.

- Ja, Neuaufnahme von Gesellschaftern**
- Ja, Ausscheiden von Gesellschaftern**
- Ja, Übertrag von Anteilen**
- Ja, Zusammenschluss mit einer anderen Vermögensverwaltung**
- Ja, Beteiligung von Mitarbeitenden**
- Ja, sonstige (Aktivitäten bitte angeben): \_\_\_\_\_**
- Nein**

**3.19 Wie wird sich Ihrer Einschätzung nach die Zahl der BaFin-lizenzierten Vermögensverwalter in den nächsten 5 Jahren verändern?**

- Deutlicher Rückgang (mehr als 100 VVs)**
- Moderater Rückgang (bis zu 50 VVs)**
- Keine wesentliche Veränderung (+/- 25 VVs)**
- Moderater Anstieg (bis zu 50 VVs)**
- Deutlicher Anstieg (mehr als 100 VVs)**

**3.20 Was sind für Sie zukünftig die größten unternehmerischen Chancen?**

Mehrfachantworten möglich.

- Personalgewinnung**
- Kundengewinnung**
- Digitalisierung Prozesse / Unternehmen (Effizienz)**
- Digitalisierung & Technologie im Kundenmanagement (z.B. Hyper-Personalisierung)**
- Konsolidierung im VV-Markt**
- Begleitung Vermögensübergang / Vermögensnachfolge**
- Neue Anlageformen: digital Assets**

**3.21 Was sind für Sie zukünftig die größten unternehmerischen Herausforderungen?**

Mehrfachantworten möglich.

- Personalgewinnung**
- Kundengewinnung**
- Digitalisierung Prozesse / Unternehmen (Effizienz)**
- Steigende Kosten**
- Nachfolge des eigenen Unternehmens**
- Wettbewerb etablierter Mitbewerber (z.B. Banken)**
- Wettbewerb neuer Mitbewerber (z.B. FinTechs)**

**3.22 Was sind für Sie zukünftig die größten Chancen am Kapitalmarkt?**  
Mehrfachantworten möglich.

- Regulatorik**
- Zinsumfeld**
- Inflation**
- Volatile Märkte**
- ESG**

**3.23 Was sind für Sie zukünftig die größten Herausforderungen am Kapitalmarkt?**  
Mehrfachantworten möglich.

- Regulatorik**
- Zinsumfeld**
- Inflation**
- Volatile Märkte**
- ESG**

#### **Frageblock 4: Anlagestrategie**

**4.1 In welche Vermögensklassen investieren Sie das Ihnen anvertraute Vermögen?**  
Bitte geben Sie die Prozentsätze der einzelnen Assetklassen an. Die Prozentsätze sollten sich auf 100 Prozent addieren.  
Eine Angabe von bspw. 80 % bitte als „80“ angeben, nicht als „0,8“ oder „80 %“

**Aktien und Aktienfonds** \_\_\_\_\_

**Renten und Rentenfonds** \_\_\_\_\_

**Mischfonds** \_\_\_\_\_

**Immobilien** \_\_\_\_\_

**Gold** \_\_\_\_\_

**Rohstoffe und andere Edelmetalle** \_\_\_\_\_

**Liquide Mittel** \_\_\_\_\_

**Alternative Investments** \_\_\_\_\_

**4.2 Wie haben sich obige Anteile am Gesamtportfolio im letzten Jahr verändert?  
Bitte wählen Sie aus.**

	stark gefallen	gefallen	unverändert	gestiegen	stark gestiegen
<b>Aktien u. Aktienfonds</b>	<input type="radio"/>				
<b>Renten u. Rentenfonds</b>	<input type="radio"/>				
<b>Mischfonds</b>	<input type="radio"/>				
<b>Immobilien</b>	<input type="radio"/>				
<b>Gold</b>	<input type="radio"/>				
<b>Rohstoffe u. andere Edelmetalle</b>	<input type="radio"/>				
<b>Liquide Mittel</b>	<input type="radio"/>				
<b>Alternative Investments</b>	<input type="radio"/>				

**4.3 Wie werden sich die Anteile am Gesamtportfolio in den nächsten 12 Monaten Ihrer Meinung nach ändern?**

	stark fallen	fallen	unverändert	stiegen	stark steigen
<b>Aktien u. Aktienfonds</b>	<input type="radio"/>				
<b>Renten u. Rentenfonds</b>	<input type="radio"/>				
<b>Mischfonds</b>	<input type="radio"/>				
<b>Immobilien</b>	<input type="radio"/>				
<b>Gold</b>	<input type="radio"/>				
<b>Rohstoffe u. andere Edelmetalle</b>	<input type="radio"/>				
<b>Liquide Mittel</b>	<input type="radio"/>				
<b>Alternative Investments</b>	<input type="radio"/>				

**4.4 Wie oft pro Jahr passen Sie in der Regel die Zusammensetzung Ihres Portfolios an?**  
Bitte schätzen Sie die Anzahl an Änderungen. Gemeint sind dabei ausschließlich Änderungen der Gewichtung zwischen den Assetklassen und nicht die Transaktionen innerhalb einer Assetklasse.

---

**4.5 Wie stark investieren Sie in Aktien aus folgenden Regionen (gemessen an den gesamten Aktienpositionen)?**

Die Anteile sollten sich auf 100 Prozent addieren.  
Eine Angabe von bspw. 80 % bitte als „80“ angeben, nicht als „0,8“ oder „80 %“

**Deutschland** \_\_\_\_\_

**EU (ohne Deutschland)** \_\_\_\_\_

**Rest-Europa inkl. Russland** \_\_\_\_\_

**Asien** \_\_\_\_\_

**Nordamerika** \_\_\_\_\_

**Emerging Markets** \_\_\_\_\_

**Global (bei Fonds)** \_\_\_\_\_

**4.6 Wie stark investieren Sie in Rentenpapiere aus folgenden Regionen (gemessen an den gesamten Rentenpositionen)?**

Eine Angabe von bspw. 80 % bitte als „80“ angeben, nicht als „0,8“ oder „80 %“

**Deutschland** \_\_\_\_\_

**EU (ohne Deutschland)** \_\_\_\_\_

**Rest-Europa inkl. Russland** \_\_\_\_\_

**Asien** \_\_\_\_\_

**Nordamerika** \_\_\_\_\_

**Emerging Markets** \_\_\_\_\_

**Global (bei Fonds)** \_\_\_\_\_

**4.7 Berücksichtigen Sie in Ihrer Anlagestrategie Aspekte des nachhaltigen Investierens gemäß der gesetzlichen undaufsichtsrechtlichen ESG-Vorgaben?**

- Ja**
- Nein**

**4.8 Welche Strategien verfolgen Sie in Bezug auf eine nachhaltige Anlagestrategie?**  
Mehrfachantworten möglich.

- Engagement-Strategie (auch unter „Aktive Dialogstrategie“ und „Aktives Aktionärstum“ bekannt)
- Stimmrechtsausübung
- Integration
- Ausschluss-Strategie (auch unter „Negativ-Screening“ bekannt)
- Best-in-Class Ansatz
- Themenfonds
- Impact Investing

**4.9 In welche der folgenden alternativen Investments sind Sie investiert?**  
Falls Sie keine alternativen Investments tätigen, geben Sie bitte eine „0“ an.

- Hedge Fonds
- Debt Investments
- Private Equity
- Infrastruktur
- Kryptowährungen
- Geschlossene Fonds

**4.10 Planen Sie zukünftig Kryptowährungen in Ihre Anlagestrategie aufzunehmen?**  
Stichwort: digitales Geld, CBDC, Bitcoin, Ethereum

- Wir sind bereits investiert
- Ja
- Möglicherweise
- Aktuell nicht

**4.11 Wie hoch ist die durchschnittliche Risikoklasse auf alle Ihre Portfolios?**  
Bitte geben Sie die durchschnittliche Risikoklassifizierung nach EDG bis auf eine Stelle hinter dem Komma an.  
(Die Klassen nach EDG gehen von 1= sicherheitsorientiert bis 5= spekulativ)

---

**4.12 Wie hoch war die durchschnittliche Rendite auf alle Ihre Portfolios im Jahr 2025 vor Kosten und Steuern?**

---

**4.13 Wie hoch war die durchschnittliche Rendite für Ihre Kunden (d.h. abzügl. aller Kosten) im Jahr 2025 vor Steuern?**

---

**4.14 Welche Dienstleistungen bieten Sie Ihren Kunden an?**

Mehrfachantworten möglich.

- Anlageberatung**
- Vermögensverwaltung (inkl. Finanzportfolioverwaltung)**
- Stiftungsmanagement/Stiftungsservices**
- Family Offices Dienstleistungen**
- Vermögensnachfolgeplanung**
- Testamentsvollstreckung**
- Immobilienberatung**
- M&A-Beratung**
- Cross Border-Vermögensberatung**

**4.15 Machen Sie für Ihre Kunden eine umfassende Finanzplanung?**

- Ja, einmalig**
- Ja, regelmäßig**
- Nein**

**4.16 Haben Sie eine eigene Kompetenz in Sachen Versicherungsfragen?**

- Ja**
- Nein**
- Abdeckung über Partner**

**4.17 Haben Sie eine eigene Kompetenz in Sachen Immobilien?**

- Ja**
- Nein**
- Abdeckung über Partner**

**Gerne stellen wir Ihnen eine individuelle Auswertung zur Verfügung, in der Ihre Daten mit dem Durchschnitt der Befragten verglichen werden. Wenn Sie eine Auswertung möchten, hinterlassen Sie bitte unten Ihre Kontaktdaten.**

**Auch wenn Sie keine individuelle Auswertung benötigen, würden wir uns freuen, wenn Sie Ihre Kontaktdaten angeben. Nur so können wir Ihre Daten für unsere Panelauswertung nutzen.**

**Diese Daten werden streng vertraulich behandelt und dienen nur der internen Verwendung.  
Wir versichern Ihnen, dass diese Daten keinesfalls an Dritte weitergegeben werden.**

**Name der Vermögensverwaltung** \_\_\_\_\_

**Persönlicher Ansprechpartner** \_\_\_\_\_

**E-Mail-Adresse** \_\_\_\_\_

**Hinweis:** Haben Sie alle Eingaben vorgenommen? Wenn ja, klicken Sie bitte ein letztes Mal auf „Weiter“. Sie sehen dann, dass Ihre Fortschrittsanzeige auf 100% springt. Somit ist der Fragebogen bei uns eingegangen und Sie können das Internetfenster schließen.  
Wenn Sie den Fragebogen später weiterbearbeiten möchten, klicken Sie bitte nicht auf weiter, sondern schließen Sie ihn über das X an der oberen Leiste. Auch unvollständige Fragebögen helfen uns bei der Auswertung, da sie die Datenbasis an den jeweiligen Punkten verbreitern. Sie können Angaben und Informationen auch fachmännisch schätzen.

## **Formelverzeichnis**

### **Frage 3.1 – Eigenkapitalrentabilität**

$$\text{Eigenkapitalrentabilität} = \frac{\text{Jahresüberschuss}}{\text{Eigenkapital}} \times 100$$

### **Frage 3.4 – Return on Assets**

$$\text{Return on Assets} = \frac{\text{Jahresüberschuss} + \text{Zinsaufwand}}{\text{Gesamtkapital}}$$

### **Frage 3.6 – Cost Income Ratio**

$$\text{Cost Income Ratio} = \frac{\text{Verwaltungsaufwand}}{\text{Operative Erträge}}$$